

MOBIAG

3a CONFERÊNCIA “CIDADES INTELIGENTES -
CIDADES DO FUTURO”

Lisboa, Dezembro 2015



Início – o que é o car-sharing?

Aluguer de veículos por períodos curtos de tempo de forma simples e conveniente



Round-trip

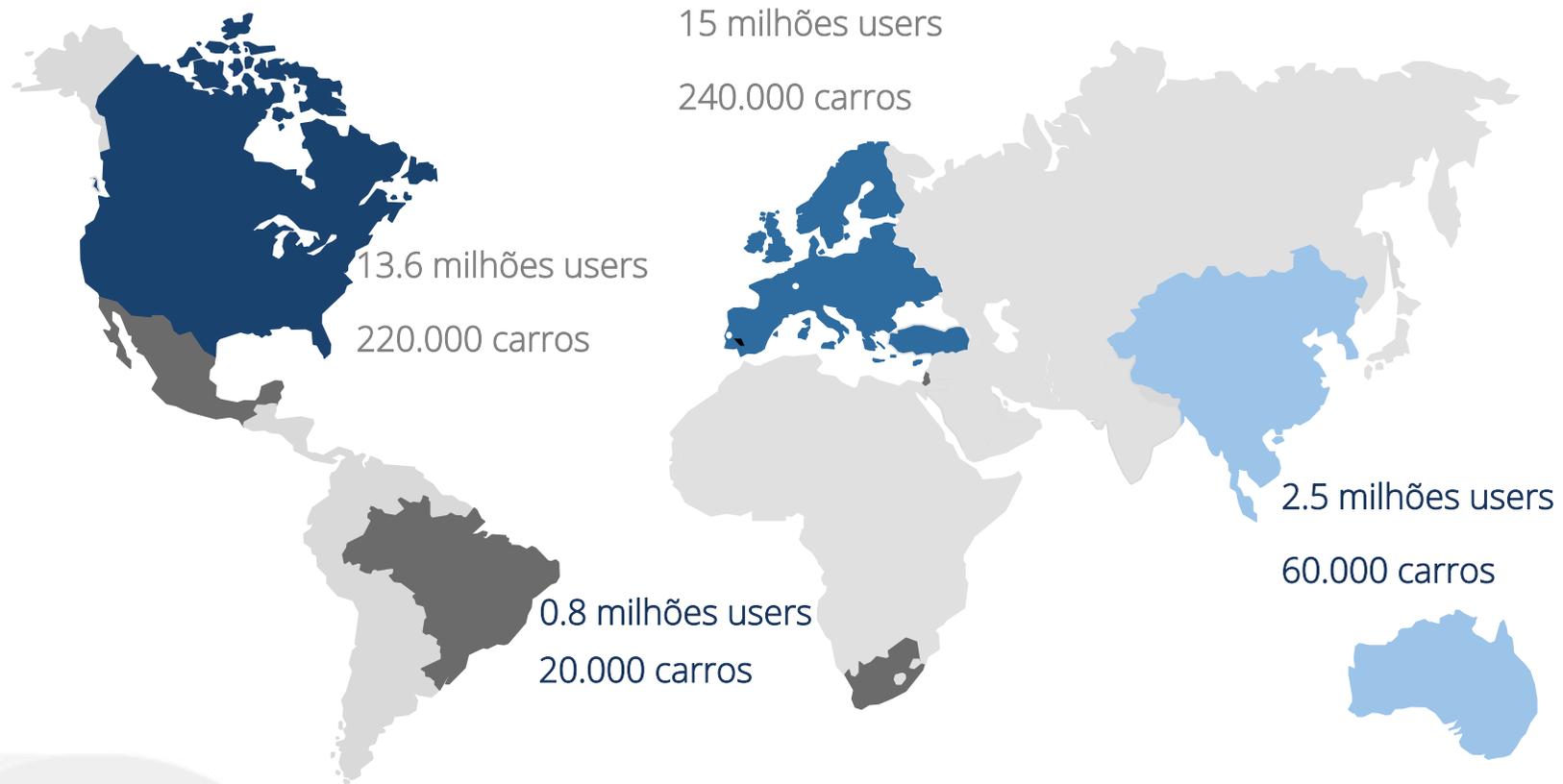
- Modelo tradicional e mais utilizado no mundo (inc. Zipcar)
- Baixa funcionalidade para os utilizadores – obriga a uma reserva previa, incluindo hora de retorno, e a devolver o carro ao mesmo sitio no fim da reserva
- Aproximadamente 2/3 do mercado funcionam neste modo, crescendo cerca de 20% por ano



Free-floating

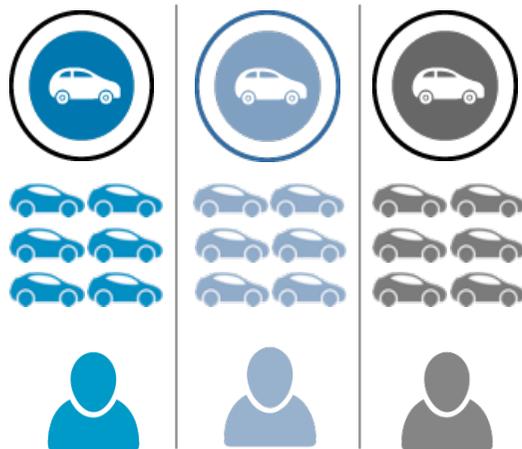
- Car-sharing 2.0 introduzido em 2010 pela Car2Go
- Altamente funcional, comparável a um taxi sem condutor, os carros estão livremente espalhados pela cidade e podem ser utilizados de forma espontanea, podendo ser devolvidos em qualquer ponto da area operacional
- Actualmente a crescer a cerca de 100% por ano

Início – Mercado

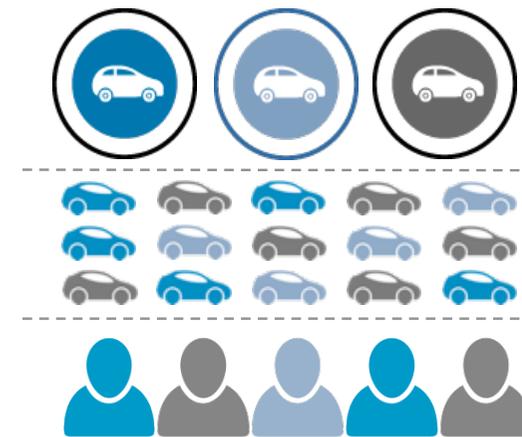


Início – conceito de car-sharing em rede

Modelo Tradicional



Modelo mobiAG



O modelo de roaming

- Qualquer cliente pode usar qualquer veículo do sistema desde que o seu operador seja membro da rede
- Reduz risco e potencia retornos ao repartir os custos de arranque por múltiplas entidades
- Permite a especialização de operadores através da separação entre gestão de frotas e clientes

O que é que torna a nossa solução inovadora?

- Uma plataforma que une operadores concorrentes num ambiente de cooperação (como o Multibanco)
- Fomenta a entrada de mais participantes no mercado que não considerariam criar uma operação vertical
- Desenhado de raiz para suportar operações de free-float

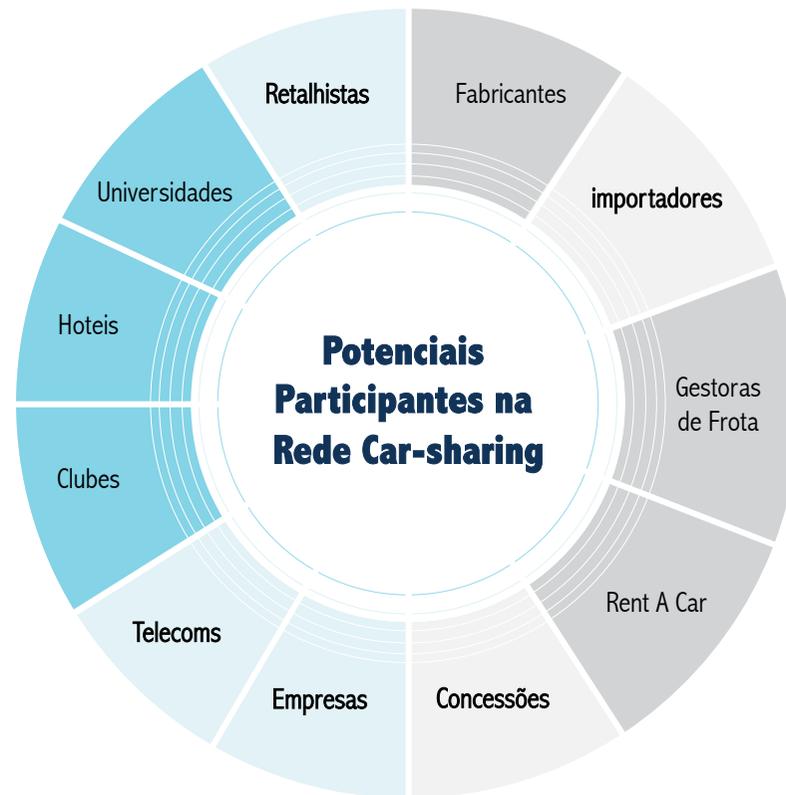
Início – a especialização de operadores

Como é que os operadores especializados se complementam para o benefício de todos?

- Roaming permite a existência de operadores especializados com funções complementares no sistema
- Entidades entrantes contribuem com clientes para o sistema com um custo de aquisição próximo de zero e em “avalanche”
- Especialização é a chave para crescer o sistema de forma rápida e sustentada



Operadores Cliente



Operadores Frota

CityDrive – Operador Pioneiro de car-sharing *free-float*

Melhor mobilidade em Lisboa

- Parceria entre a Mobiag (clientes) e a Nextmotion (veículos)
- Modelo muito eficiente de gestão assente na tecnologia Mobiag
- Introduziu o modelo *free-float* no car-sharing em Portugal
- Demonstrou o interesse de particulares e empresas em novas formas de mobilidade inteligente

- Flexibilidade e baixo custo são os drivers principais do crescimento



CityDrive – Operador Pioneiro de car-sharing *free-float*

Alguns numeros da Operação

- 4500 clientes registados em 15 meses
- 40 carros disponiveis numa área de 15km²
- Mais de 500.000km conduzidos em mais de 25.000 viagens
- Mais de 500.000 horas conduzidas
- 57 empresas registadas gerando poupanças substanciais

- Crescimento > 10% por mês com baixo investimento em comunicação



CityDrive – Operador Pioneiro de car-sharing *free-float*

Planos Futuros

- Expansão da frota e da área de cobertura em Lisboa
- Expansão para o Porto
- Novos produtos para o mercado empresarial
- Novos tarifários
- Consolidar e expandir parcerias com entidades externas

- Crescimento > 10% por mês com baixo investimento em comunicação



CityDrive – Operador Pioneiro de car-sharing *free-float*



citydrive

[Aderir agora](#) [Área de cliente](#) [PT](#) | [EN](#)

[COMO FUNCIONA](#) [CARROS E TARIFAS](#) [ZONA DE SERVIÇO](#) [PARA EMPRESAS](#) [CONTACTOS](#)

Tarifa Base (inclui 20 Km por cada hora)

0,29 €/min	0,10 €/min*
Custo por minuto em viagem	Custo por minuto em standby (estacionado)

Custo máximo por hora
9,90€ com 20Km incluídos

Custo máximo por 6 horas
29,90€ com 100Km incluídos

Custo máximo por dia
69,90€ com 200km incluídos

Custo por Km adicional
0,29€ / Km

* Oferta dos primeiros 15 minutos em Standby

 **Aderir agora**



Opel Adam

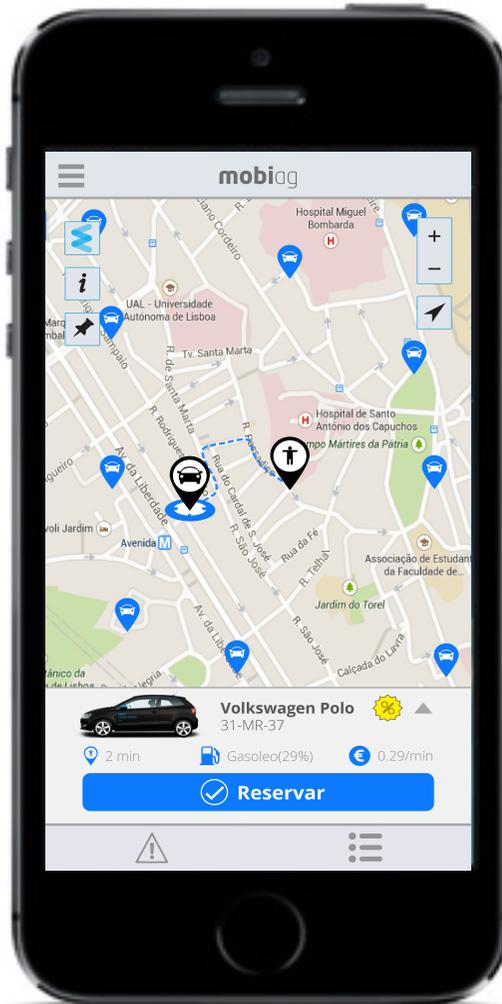


Skoda Fabia

Utilização – Área Coberta

The screenshot displays the citydrive website interface. At the top, there is a navigation bar with the citydrive logo on the left and buttons for 'Aderir agora', 'Área de cliente', and language options 'PT | EN'. Below this is a secondary menu with links for 'COMO FUNCIONA', 'CARROS E TARIFAS', 'ZONA DE SERVIÇO', 'PARA EMPRESAS', and 'CONTACTOS'. The main content area features a map of Lisbon and its surroundings, including Amadora, Alfragide, and Alges. The map is overlaid with several colored zones: a large green zone (Zona Verde) covering central Lisbon, a yellow zone (Zona Amarela) in the northeast, and a blue zone (Zona de Serviço) covering the entire region. Blue location pins with numbers (2, 3, 4, 6) are placed on the map. A legend box on the right side of the map provides details for each zone: 'Zona Verde' allows for cost-free trip termination; 'Zona Amarela' has a 10€ cost after 12 hours of abandonment; and 'Zona de Serviço (todo o país)' allows for driving but not for trip termination. A 'saber mais...' link is provided for the service zone. At the bottom of the map, there is a small text box with 'Dados do mapa ©2015 Google', 'Termos de Uso', and 'Informar erro no mapa'.

Utilização – Reservar Carro



João T. Félix

Founder & CEO

Email: joao.felix@mobiag.com

Mobile: + 351 919 611 982

